



私ネットビジネスって
神も仏もないと思ってるんですよ。

毎日お祈りを捧げたとしても
努力が報われるなんてこともありませんし
(こんなこと言うけど私は毎日神棚と仏壇には挨拶します)

まさに「自責の世界」です。
ビジネスなので当たり前ですけどね。

神様も仏様も

「お願い、私を稼がせて、努力が実るように、どうにかして(必死)」

とお願いされたところで

「ご、ご自分で道は切り開きなさい...」
って困ってしまうと思います。

周りの環境が悪いんだ！と人のせいにしたところで自分は一ミリも成長できませんしね。

でもですよ、それにしてもです。

私はアドセンスをメインに実践しているんですが、あれって全然「簡単」じゃないですよ。

簡単だって言ったのどこのどいつよ！と突っ込みを入れたくなるのが何度もありました。

確かにASPと比べればライティング力も低くていいみたいだしクリックされるだけで報酬発生するし

最悪記事数さえあればOKと噂じゃないですか。

んでもさ

スキマ時間で大丈夫だから子育て中の私でも稼げましたとな？ハッキリ言って「都市伝説レベル」です。

少なくとも私は「そんな話幻聴だったのでは…」って思っていた時期があります。

1年くらいかな、ほんっと稼げませんでした。

こどもといっぱい遊んであげたい
好きなことさせてあげたい

そんなことを感じて始めたアドセンスだったのに、

気がつけばこどもに

「ちょっと待ってて！」

なんて怒りながらPCにへばりついていました。



いっぱい遊んであげてたい、
でもお金をまず稼がなくなっちゃ...

我慢させている分、どうにか成果を出さなくっちゃ。。。。

でもアドセンスに限らずだけど

ブログ全般成果が出るまでが途方もなく長いから
その間にどんどん不安になってくるんです。

- この方法で合っているのかな
- キーワードの選び方はこれでいいのかな
- 自分なりに調べたけど全然アクセスが来ないな
- 何が間違っているんだろう、
- 何が足りないんだろう、、、

そんなことで四六時中頭をいっぱいにして悩みながら、稼げない日数はどんどん更新されていきました。

当時90記事程度書いて
それでも月100円ちょっとしか稼げてませんでした。

でも今まで費やしてきた時間を考えると
どうしても諦められなかったんですよね。

もっと時間を使えば稼げるんじゃないか？
もっと本気になれば稼げるんじゃないか？

そんなことを考えてズルズルズルズルと過ごしていました。

同じような状況の方
実は多いのではないのでしょうか。

最近だと「情報発信」を視野に入れてる方も多いですから

何かしらの実績を作ってから
情報発信をしたい、と考えてる方もいますよね。

アドセンス、転売、Twitterアフィリ、せどり、アメブロ、インスタ
などなどなどなど。

実践していることって様々だと思いますが

でもここでひとつ問題が。

びっくりするほど実績が伸びない。

伸びろ如意棒！
伸びろ足だけ！
伸びろ鼻の下！
伸びろ納豆！

どんなに念じても努力しても伸びてくれない実績。
伸びるのは「報酬0円継続日数」くらいなもの。

たまにちょこっと報酬があがっても
すぐに逆戻りしてしまって再現性が全くない。

どうしたらいいんだろう...
何をしたらいいんだろう...
どこに向かえばいいんだろう...

誰か、誰か

どうしたらここから抜け出せるか教えて！！

ただ...私の場合はそんな時に舞い降りてきたんです。

あんなに信じていなかったものが。。。

・

・

・



※無許可です。

仏...なの...か？いや神...？

当時の私には
仏か神か、いずれにせよ草薙さんは
神仏のような存在だったのです。

これだと草薙さんのことを全て肯定するだけの
盲目的信者のようですが、そうではありません。

草薙さんとはかれこれ3年以上お付き合いさせて頂いて、
たくさんのアドバイスを頂いてきてきましたが、

神仏よりむしろかなり人間寄り
むしろただの関西の方だということが分かりました。

で、

兎にも角にも
暗黒トンネルを全力疾走中の

当時の私を引き止めたのが草薙さんの

「実績作りをサポートするよ！」の声

だったんですね。

正確にはメルマガ塾の「特典」として
サポートしてくれるという内容でした。

メルマガ発行に際して実績がなくて不安だという方に
「実績作りのサポートしますよ」と。

まじかよ。

草薙さんと言えば、
ブログ教材FAAPの販売者としてもめちゃくちゃ有名な方。

しかもメルマガで稼いでいる額は〇億だとか。

草薙さんが当時発行されていたメルマガも、
いわゆる「煽り系」とか「押し売り」とかじゃなくって

淡々と「どうすれば稼げるのか？」を説明してくれるスタイルだったので
するすると読めるし好感もありました。

そんなこと言っちゃって業界的にいいのかな？

なんて感じるような内容も書いていたから
他のどんなメルマガよりも

「本当のこと」書いているんだらうな
と信頼もしてたんですよね。

メルマガ塾ですから、
月に162円しか稼いでいなかった私にとっては
高額も高額で高額でした。

でも、どうしてもアドセンスで稼ぎたい。

こんな **生きたまま死んでるみたいな状態にケリを付けたい。**

脱・死んだ魚の目。



これで稼げなかったら潔く諦めよう。
私にはネットビジネスなんて向いてなかったんだって諦めよう。

チャンスの神様は前髪しかないなんて言うけれど、
きっとこれ逃したら後悔する。

そんな気持ちで申し込んだんです。

だがしかし、 いきなりの窮地

そんな藁にもすがる気持ちでサポートをお願いした私でしたが
初日から窮地に立たされていました。

草「もしもーし」

私「もしもし！？」

草「もしもーしーし！」

私「もしもしー！」

草「もしもしー？」

草・私『もしもーしーしーしーし！！！！』

草薙さんのサポートでは
まず始めにスカイプにより
現状のヒアリングをして方向性を決定

それから主にチャットワークという
チャットアプリを使用して密なサポートを実現しているんですが

私はこの一番重要である最初のスカイプで
「マイク付きイヤホンではなくイヤホンを用意してしまう。」
という重大なミスを犯しました。

こっちの声が草薙さんに届かない。控えめに言って、終わった。

ですが、草薙さんはアッサリと

「じゃあ電話しますかー。ここに掛けてきてくださーい。」

と、なんと直電を教えてくれたのです。

こうしてかなり大きな負い目を感じながらスタートした
初コンタクトだったのですが、

ここで私は

アドセンスで稼げなかった理由や
今後どうしていけばいいのか？を
たっぷり2時間かけて教えて頂くことができました。

私の生活スタイル
稼ぎたい金額
私の今の状況
私の性格

などから
実践しているノウハウは無理のないものなのかを
草薙さんの今までの経験を基に判断していただいたんですよね。

私の場合は幸いにも
コツコツ記事を書くことは出来ていましたし

記事を書く時間も最低限確保できそうでしたので、
そのままアドセンスを実践することになりました。

ですが、
書いているネタや書き方に問題があったので、

今後どんなジャンルの記事を、
どのように書けばいいのか？を教えてもらいました。

今までずっと「この方法でいいのか？」
と悩んでいた状態の私でしたが、

ここでいっきに
「やること」が鮮明になって
作業をすればいいだけの状態になりました。

そう、私が

草薙さんのコンサルを 紹介したい理由はココにあります。

実のところ、
私はアフィリエイトとして
草薙さんのFAAPという教材を紹介させてもらってます。

そこに特典としてサポート・チャットワーク・記事添削など
かなり手厚い特典を付けているんですよ。

なのに何故今回このように
草薙さんのコンサルを紹介しているのかというと

私自身が

「ノウハウの向き不向きを判断してもらえて迷いが消えたから」

なんです。

私は今までアドセンスの記事を散々書いてきて
それでも全く成果が出ませんでした。

そのうち徐々に徐々に
周りの言葉がどんどん大きく聞こえてくるようになったんです。

- 雑記ブログよりも特化ブログの方が稼げるよ
- アドセンスよりもASPの方が稼げるよ

しまいには

ブログはすでにオワコン
個人で戦うのはもう難しい
昔のように稼げなくなっている

なんて言葉も入ってきて

「本当にこのままでいいのだろうか？」
「もっと他に向いているノウハウや
効率的に稼げるノウハウがあるのではないか？」

そんな気持ちになってきてしまったんです。

だからこそ、
たくさんノウハウで大きな結果を出している草薙さんに

「この方法はあなたに合っているし、こうやって続けたらいいよ。」

と言ってもらえてすごく安心したんですよね。

どのアフィリエイトもそうですが、
自分が紹介したノウハウに飛び込んできてくれたら
全力でサポートしてると思うんです。

でも、もしそこで
「この人、このノウハウ向いてないかも。。」

って感じたとしても
違うノウハウを提案するのは難しいんですよね。

例えばブログのノウハウを買った人が
実は文章力壊滅的だった...

ということが起きても
「じゃあ転売にしましょうか？」とか、

圧倒的に時間がない人に対して
「少ない文字数で済むアメブロにしましょうか？」とか

資金力がない人に対して
「外注以外の方法にしましょうか？」

なんて提案することができない。

なぜかって全てのジャンルなんて実践してないから。

こっちの方が向いているんじゃない？
ってイメージだけで語るのは簡単だけど

じゃあ転売をすすめたところで
転売のどのジャンルのどの商品を攻めたらいいのか
なんて提案までできないんですよ。

そしてこれができるのが草薙さんです。

この業界に10年居続けて、色々な方と交流があり
幅広いノウハウに精通していて
自身の外注化を活かして実際に検証したことがある草薙さん。

草薙さんはノウハウをビジネスパートナーさんなど
常に身近な人に実践してもらっているから、

転売、ASP、サイトアフィリエイト、外注化、
アメブロ、メルマガ、アドセンス、YouTubeと

知っている幅が段違いなんですよ。

だからこそ、様々な状況の人に
ピッタリなノウハウを提案することができる。

これは私が何度もスカイプやチャットワークでやりとりをする中で
知識量の多さ、サポート実績の多さを感じました。

ブログ→転売
アドセンス→ASP
自分で執筆→外注化

などの大きな変更でなくても

私のようにノウハウはそのまま
ズレを修正するというパターンもあります。

へー。。。コンサルねえ。

でもコンサルって
だいたい質問できなくなって
音信不通になって
いつの間にか期間終了が
セオリーなんじゃないの？

↑かなり聞く話ですよ。ね。
結局活かせずに終了しました、って。

ただ私の場合は「報告制度」があったので

その点は問題になりませんでした。

報告制度？

草薙さんのコンサルの場合は
週に一回報告をすることになってるんですよね。

チャットワークで

- 今週実践したこと
- 気付いたこと
- 悩んでいるポイント

を連絡するんですよ。

私はこの報告のお陰で軌道修正もできたので
道を大きく踏み外さずに済みました。

いくら最初のスカイプで具体的な方向性を示してもらっても、
やはり実践すると細かな疑問が出てくるじゃないですか。

これって教えてもらった通り実践できているのかな？って
確認できたんですよね。

私は考えすぎるタイプで
この報告ができなかった時があったんですが

その時は「大丈夫ですかー」って
草薙さんの方から連絡きましたし。笑

私のやり取りを一部紹介しますね。

例えば

草薙さんに教わった、〇〇の方法で実際に記事を書いて投稿してみたんですが、××の部分で迷っています。私としては▲▲という風に考えてこうしたのですが、草薙さんはどうお考えですか？

と投げかけると

その場合は徹底的に〇〇すべきですね。××の力って本当に凄いので。

とか

▲▲じゃなくても、その単一キーワードでそれなりに需要があるか見てみて下さい。検索したら直近でどんなサジェストが出て来るか？で見てください。検索ボリュームに出てこなくても、サジェストで出て来ることがあります。あとはその〇〇が検索される内容がありそうだったら、その内容で記事を書いてみて、それと相互リンクしてみるのもあります。

のように都度都度疑問を解消してもらうことができます。

教材でノウハウ化されたものでも、
結局のところ

「問われる現場対応力(´・ω´)汗」

みたいな時ってあるじゃないですか。

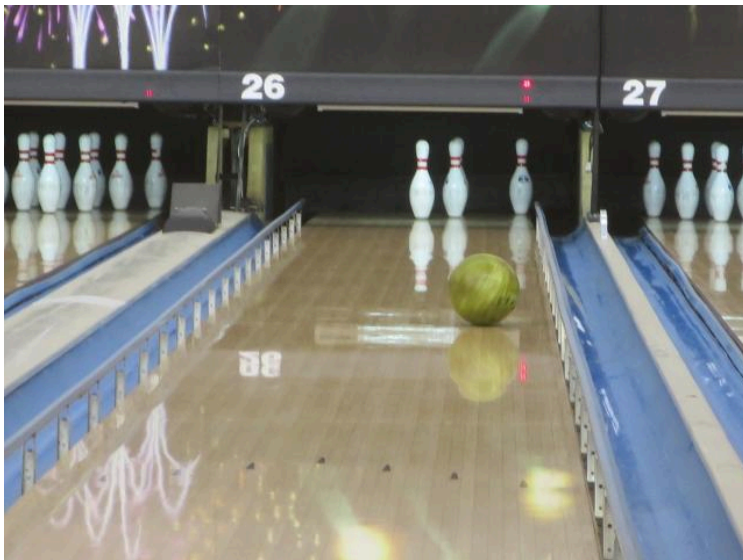
理解はできるけれど
実際に作業しようとする手が止まるパターン。

しかも私は明後日な方向に
進んでしまうことも多々ありましたので

放っておいたら川から海に行ってもた迷走していたと思います。

週に一回の軌道修正のお陰で
ボーリングで言うところの

「ガーター無しレーン」



みたいな状態で実践することができました。

ちなみにコンサル期間ってどれくらいなの？

草薙さんのコンサルは

ブログや転売など、
あなたに最適なノウハウの実践・成果を出すことに特化した

6カ月コースと

その実践から情報発信までの組み立てまで
を提案してもらえる

12カ月コースの2つがあります。

特に12カ月コースは
情報発信で大切になってくる

- 自分の武器を作りながらの実践をどのようにしていけばいいのか
- 日々どのようなことを発信したらいいのか
- 無料レポートはどのように作ればいいのか
- 特典はどうやって思いつけばいいのか

などなど包括的に指導していただけます。

金額は異なりますが単純に

情報発信まで指導してほしい→12ヶ月
ノウハウ実践だけでいいかな→6ヶ月
(※情報発信だけでいいかな、もあり。)

という検討方法で問題ないと思います。

ちなみに私の場合

期間終了が近付いてきたときに

「ちなみに継続費用っておいくらでしょうか？」と伺ったら
「そんなケチなこと言いませんよー」と。

ブログがようやく伸びてきた頃で
もうちょっとで情報発信に差し掛かるかなーくらいの時だったので
この言葉はすごく有難かったです。

方向性が決まれば 人間面白いように前に進んでいける

私はこういった経緯で

今までの
「何やったらいいのか分からない状態」から脱出
できたんですね。

本気で稼ぎたいと思っているのに
何をしたらいいのか分からない...

ってPCの前で悩む時間ばかりが
過ぎていくことはなくなりました。

何より実践開始半年でアドセンス報酬が振り込まれ

そこから毎月googleさんからお金が振り込まれる
という状態になった時は「やっと抜け出せた。。。」と。

まだまだこれからだとも思いましたが
それでも当時どれだけ前向きになれたことか。

「あとはやるだけだ。やればやるほど稼げるぞ。」

「ママ！ここに行きたい！」

テレビを見ながら行きたいと話していたあの場所。
今度ねーなんてはぐらかさずに連れて行ってあげよう。

「ママ！これ食べてみたい！」

東京だからねーなんて大人な返しをしないで、
じゃあ計画してみようか！って話してあげよう。

なんか「やるべき方向性が分かる。」というだけで、
人間は恐ろしく前向きになれるんですよ。

今まで他の人の成果報告と自分を比べるばかりで
なんて自分はダメなんだ...なんて思っていました
それはやる事が明確になってなかっただけなんだなって。

私、方向性が決まれば進めるじゃん
努力もできんじゃん
気持ちが羽が生えたみたいに軽いわ！



だからもし、

何かを実践していて成果が出ずに

「どうしたらいいのか...何をしたらいいのか...」
と苦しい気持ちになっているなら、

私のような

「行動できるようになったキッカケ」もあるよと。

私はこれを伝えたいんです。

でも既に ズタボロなのも知ってるんだ。

ですが、草薙さんと言えば「億り人」ですし？
住む世界が違いますし？
ディズニーランドに住んでる説もありますし？
メルマガの文章も顔文字とかありませんし？

音声対談とかでは優しそうだったけど
でも文章でのやり取りになったら
私のチキンハートは持つのかしら...

いくらちゃんとサポートしてくれるとは言っても、
そういう「不安」もあるじゃないですか。

今まで散々結果が出ずに悩んできたあなたです。
きっと自信も気力もズタボロでしょう。

コンサル期間は6か月か12か月。
一年の半分も実践時間はある...とはいっても

年々時間が過ぎるのは早くなっているし
一日に取れる実践時間なんてたかが知れているし
またダメかもしれない。

コンサル受けても結局何が分からないのか
分からない状態になって

上手に質問できなくて、
お金をドブに捨てるだけになるかもしれない。

そうになったらもう、立ち直れないかも。。。。

そんな方もいるだろうと思って！！

今回...というか恒例ですが

私からあなたの実践をサポートする
特典をご用意させていただきました。

特典① 月1スカイプwithしばっこ

コンサルを受ければ草薙さんとも
定期的にスカイプで相談することができます。

ただ、「講師」とか「先生」みたいな
ポジションの方と話してアドバイス受けると

ひとまず「分かりました。」「やってみます。」
って答えちゃうことってないですか。

実はなんとなくしか分かってなくても
分からないことが出てきたら、その時に相談しよう。
ひとまずやってからまた質問しよう...とか思っちゃうんですね。

んで結局上手く実践できないことがあっても

「いや...相談するのはもっと試行錯誤してからじゃなくちゃ...」
と過度に思い悩んでしまったり。

講師にうまく伝えたくても
なんて言ったらいいのかモヤモヤして
まとまらないこともありますよね。

そんな状態だと
スッキリ前に進めませんから

その時は草薙さんに相談する前に私とzoomしましょう。

私は今まで表でスカイプ特典は付けたことがないんですが

文章じゃどうにもこうにもならない！という場合は
直接スカイプしませんか？とお誘いして
アドバイスをすることもあったんですよ。

そうすると文章では伝えきれない実践に関する悩みが
ポロポロとでてきて

終わるころにはだいたい
「気持ち新たに頑張ります。」と
表情も軽やかになっていただけてます。
(顔出ししないから声か。)

特に情報発信系の悩みだと
あの時はスッキリしたはずなのに
いざ取り組んでみるとな〜んか引っかかるんだよな...

なんだこの違和感？みたいになる時もありますし。

希望制ではありますが
何かうまくまとまんないんだけどモヤモヤする...
なんて時は活用していただきたいと思います。

特典② しばっこと個別チャットワーク

特典①スカイプに関して、
通話が苦手という方がいるのも知ってます。

なので文章でも対応できるように
チャットワークでのやり取りにも対応しました。

実はすでに現在進行形で
草薙さんのコンサル生さんのサポート(FAAP繋がり)
をしているんですが、

コンサル生さんが草薙さんに週次報告をする

→同時に私にこんな悩みがあると打ち明ける

→私が「草薙さんにこんな風に聞けばきっと詳しく教えてくれるよ。」とアドバイスを

→頑張れる

という流れができつつあります。

なんならこの前は、私から草薙さんに

「この方実は裏でこんなことで悩んでるようで、なのでここに関してアドバイスいただけませんか」

なんて連絡もしました笑

あと邪魔しない程度に
ブログ実践や情報発信に関してアドバイスしたり。

やることが明確になったら
継続こそが重要ですから
この環境を活用してほしいなと思います。

特典③ 草薙さんとのチャット&スカイプにしばっこを召喚できる権利

完全に希望制にしようと思ってるんですが

「草薙さんとあなたのチャットワークとスカイプ」に私を召喚することも可とします。

基本的には邪魔にならないように傍観してようかなと思うんですけど、

でもあなたが分からない部分が上手く草薙さんに伝わってないな一とか

もっとうややって質問したらいいのになーなんて場面があれば、私から「助け舟」を出します。



例えあなたが草薙さんに反射で「分かりました。」と答えても「あ、たぶん100%理解してないな。」と思ったらなんなら私が代わりに質問してもいいです。

とにかく分からないことを分からないまま引き下がらない。面倒くさいと思われたくない気持ちを捨てて質問する。

そのお手伝いをしたいと思います。

特典④ 草薙さんのコンサル100%活用術

草薙さんのコンサルは

- ・スタート時のスカイプ
- ・チャットワークでの密な連絡

この2つが柱となってあなたの実践を支えます。

これは裏を返せば、
この2つをしっかりとできるかが成功するための肝とも言えます。

実は私はこのサポートを最大限活かすために、
大きく3つのことを意識していました。

内2つは実践前から意識していたことで、
成功している人は誰しも共通して行っていること。

ですが3つ目はたぶん私だけしかやらなかったことなんですよ。

だからこそ言おうか言うまいかすごく迷ったんですが、
思い切って公開しようと思います。

これは草薙さんだけに限らず、
この業界の方とやりとりする上で
すごく大事な考え方になると思います。

.....

さらに...

- 12ヶ月コースで実績作り→情報発信まで考えている！
- 6ヶ月コースで情報発信だけで考えている！

そんな情報発信を視野に入れた方に向けた
私からの特典を考えました。

それが

「しばっこのコンテンツ力向上委員会」です。

草薙さんのコンサルで
情報発信の指導を受けるとなると

それこそ
「実績作りからの戦略の組み立て」
から指導をしていただくことができます。

情報発信業界
どんなに実績があろうとも

- ・業界全体を見渡し自分が輝くポイント
- ・それをピンポイントで伝えていく戦略

がないと伸びないのが現実です。

現にネット系の〇〇をすでに本業にしているにも関わらず
情報発信でいまいち伸びなくて...

なんて方もゴロゴロいるんですよ。

この組み立て力の高さというのは
私はコピーブロや〇〇さんの〇〇企画(音声対談でもありましたね)
でも実証されているかと思います。

ただ...

草薙さんにアドバイスを貰いながら
戦略や流れを組み立てていくとしても

「コンテンツ」
(メルマガ・特典・レビュー・無料レポートetc)

は、あなたが作っていくことになります。

するとこんな悩みが出てきそうだなって思いませんか。

- こんなんで読んでくれるのかな
- こんな流れでいいのかな
- こんな表現は微妙かな
- こんなこと書いたら引かれちゃうかな
- もっといいこと書けないかな
- いぱいちパツとしないんだよな
- どうも○○さんみたいに書けないな

でも悩んでも悩んでも「何が」いけないのか
「どこが」いまいちなのか
自分じゃ分からないんだよな

ダメだ...頭が沸騰する...

そこで私の出番かなと|A)チラッ

「私があなただのコンテンツにテコ入れしましょうか??」

しかも思い出してください。

『 草薙さんが組み立て × 私が文章 』

あの初開催にも関わらず5000人以上が参加し
一夜にして○○○人以上が申し込みをしたという

「リブロ」の時と同じ組み合わせではないか。。。

わかってるよ、
もちろんあの時は

コミュカお化けのタツさん
爆速デザイナーのちゃむさん

あのお二人の力があってこそだった。
今回はその2大柱は抜けている。

でも間違いなく
あの企画のあの文章は、私が多分に携わっている。。。

**このスキルは絶対に
あなたのコンテンツ力向上に一役買える。**

つまりこうです！

草薙さんとあなたで
情報発信の枠組みや方向性を決めていきます。

その方針に沿って
あなたが作成する
「決めどころ」のコンテンツに
私がガッツリとテコ入れしていきます。

- ・ステップメール
- ・メルマガ登録LP
- ・レビュー
- ・特典
- ・無料レポート

ですね。独自コンテンツの作成となった場合は、それでもいいです。

◇例えばステップメール

あなたが作ったステップメールの流れを私がチェックしましょう。流れはいいか、自分語りになっていないか、リズムはいいか、知りたいことが書かれているか、引っかかるポイントはないか、リンクへの誘導はどうか、もっとよい言い回しがいいか

◇例えば登録LP・レビュー

視覚的にインパクトがあるか、販売者に失礼な言い回しはないか、うさん臭く感じる箇所はないか、流れるように最後まで読めるか、文章の改行はみていてどうか、もっと刺さるような体験を引き出せないか

◇例えば無料レポート

対象者のレベルに沿った内容になっているか、工程で抜けている箇所はないか、説明で過不足はないか、構成は分かりやすく組み立てられているか、画像はぱっと見で分かりやすいかどうか

⇒上記の点をチェックしつつ
私が「添削」「テコ入れ」をしていきます。
なんなら「加筆修正」でもいい。

ただし、加筆するだけだとあなたの成長は止まるので

どこをどう修正したら良いのか
連絡を取りつつ進める予定です

もちろん強制ではありませんので
「軽く見てほしい」でもOKです。

絶対嫌なんですけど！？

しばっこさんが加筆修正とか絶対嫌なんですけど！
そんな声も聞こえてきそうですね。

だって「糸」のヘッダーとか
ド派手すぎてたし、文章もなんだか癖っぽいし

今回のコンサルレビューもまさか「仏様」が
一発目で出現するとは思わなかったし

あんな風にされたら
一発でしばっこがなんかやったな、ってバレるじゃないですか。

ごもっともな意見ですね。

でも私、
ゴーストライターできるんですよ。

知ってましたか。
私ゴーストライターできるんですよ。

もちろんできるまでには
対象の方の過去の原稿を洗いざらい読み漁る
なんてガッツも必要なんですが

ゆえに文章の癖や考え方など
インストールしてから書ける特技があるんです。

だってあなた

「コピブロとリブロで使用されてる文章
どこからどこまでが草薙さんで
どこからどこまで私なのか判別できましたか？」

(ΦωΦ)フフ...

つまりそういうことです。
※でもキャピキャピ系は無理かも！

なので私の「この感じ」が
そのままあなたに移行するわけではありませんのでご安心を。

ということで

「草薙さんの組み立て + 私からの文章テコ入れ」

の環境を私経由でコンサルに
申し込んでくださった方限定でご提供いたします。

もちろん人数は限定です！

始めに断っておきますが
私はライティングスクールなどに入っていたわけでもなく
ライティング講師の資格を持っているわけでもありません。
(そんなのあるのか?)

今まで得た文章の知識と言えば

メルマガ塾と
セールスの教材と
情報発信の教材と
一般書籍と...そんなもんです。

あとは完全に独学です。
人のメルマガやLPから勉強してみたり。

なので決して文章において
「講師」なんて立場ではありません。

だからこそ「特典」としてゐるわけです。

とはいえです。

今こうして書いているレビューページも
毎夜毎夜血眼になって瀕死で書いているわけですし

決して楽々〜♪と書いているわけではないんですよ。

それは人のコンテンツを添削する時も一緒です。

むしろ自分のものでは無い分、手間がかかる部分や、
悩ましい部分もあるでしょう。

それ相応の時間は必要ということです。

ですから6ヶ月、12ヶ月という長期スパンであったとしても
物理的に少人数しか受け入れることはできません。

少なくとも2桁人とかは絶対に無理です。

今回のキャンペーンは4日までとなっておりますが
前倒しで終了の可能性も十分にあること、ご理解ください。

条件もあります。

私からの特典に関して、もちろん条件もあります。

.....特典条件.....

・私がテコ入れするのは草薙さんが組み立てた戦略に基づいたコンテンツのみとなります(例えば今まで作成したLPをみてほしい...というのはNGです)

・加筆修正するとは言っても、必ず「始めはご自身で」しっかりと書いてください。その上でテコ入れしていきます。スタートから適当に書いてしまっはあなたのためにもなりませんから。

・他の方とコンテンツ作成する時期が被った場合は順番となります。オフナー時期にピッタリと合わせるのは難しいこともあること、ご了承ください。

.....

以上が私からの特典です。

まとめますと

- 特典① 月1スカイプwithしばっこ
- 特典② しばっこと個別チャットワーク
- 特典③ 草薙さんチャット&スカイプに私を召喚できる権利
- 特典④ 草薙さんのコンサル100%活用術
- 特典⑤ コンテンツ向上委員会加入権利

基本的には草薙さんメインで指導していきますので

私からは

- 継続するためのもの
- 今後の情報発信に役立つもの

をご用意しました。
ぜひ実践にご活用いただければと思います。

もし分からない点、不安な点
こんな私にもできるのだろうか？

草薙さんってぶっちゃけどんな人なんだろう？
私と相性合うのかしら？

今まで本当にダメダメだったんだけど見捨てられないかしら等々

少しでも引っ掛かることがあれば
微塵も遠慮することなく

[→コチラ](#) までご相談くださいね。

最後に...「今から」の話。

突然ですけど

あなたは両親の手って揉んであげたことがありますか??

物忘れには定評のある私ですが、
ひとつ印象に残っているお話があります。

とある男の人の話なんですが、
仕事も忙しく大学を卒業してから十年あまり、
実家に戻ることができなかったそうです。

久々に取れた有給を使い、
久々の帰省を果たしたその男の人は

「たまにはお母さんの手でも揉んであげよう。」
そう思ったらしいんですね。

するとどこからともなく涙がボロボロボロボロと溢れて
ついには嗚咽をもらしながら号泣してしまったそうです。

あんなにハリがあって綺麗だった母親の手が、

いつの間にか日に焼けて血管が浮き出て、
カサカサしていて、
節でゴツゴツになっていたんですね。



普段は元気にしているかな...

くらいにしか思ってなかった彼ですが、
その時はさすがに時の流れと
逆らえない「老い」と

母親との時間は有限であると思わざるを得なかった。

そんなお話。

私この話を聞いたとき
ふと自分の母親の手を見たら何か込み上げるものがあった。
その後はしばらく直視できなかつたんですよね。

そんな時期もあつただけど...

えっと、別にお涙ちょうだいのお話を
しようとしているんじゃないんですね、

そっちじゃなくて

例えばこういう話を聞いたとき
人って「後悔」とか心がチクチクしたりするじゃないですか。

いつかはお母さんも。。。

私も色々と考えました。

もっと親孝行してあげとけば良かったとか、
もっとたくさん連絡してあげれば良かったとか、
もっと色々なところに連れて行ってあげたかったとか。

でも結局いくら後悔しても
人間が変えられるものって「今から」しかないんですよね。

後悔するんじゃないくて
今から親孝行するしかないし

今から連絡いっぱいしてあげるしかない。
今から旅行の計画を持ち出してみようって前を向くしかない。

一緒にそんなことにも気付いたりもして。

あーしとけば良かった、こーしとけば良かったと思っても、
当たり前だけど過去は変えられないし、
後悔しても何も変わらない。

私も完璧な人間じゃないから、
後悔する事だってたくさんあります。

ネットビジネスでも、

あー、あの時飛び込んでおけば良かったとか、
あー、あの時もっと我武者羅に頑張っておけばよかったとか、
あー、皆頑張ってるのに私は今日サボっちゃったな...とか。

でもその度に今の話を思い出します。

「今から」よりも最善のものはないって。

来年でも来月でも来週でも今日からでもなく

「今から変えること。」
「変わろう。」って思うこと。

これに勝るものは何もないんだって。

今までダメだったからって、
今からの私がダメな理由は何もない。
1秒前の私は今の私とは違うんです。

だからこそ

今までは全然ダメだったけど
「今から」変われるって信じて草薙さんにサポートお願いしたんです。

私は私と同じように
今から変わろうって思ってくれたあなたと
一緒に進めたらいいなと思っています。

【6ヶ月間プロジェクト】

: ブログや転売など自分の適性のジャンルで稼ぎたい方向け

[→【6ヶ月間プロジェクト】詳細はコチラ](#)

【12ヶ月間プロジェクト】

: 6ヶ月間プロジェクトの後、情報発信を視野に入れている方向け

[→【12ヶ月間プロジェクト】詳細はコチラ](#)

しばっこ