

* * * * *

草薙さんのコンサルレビュー

* * * * *

しばっこです。

私は今回のコンサル紹介にあたり、
このような画像を脳内で思い描いていたんですが



実際に用意してしまいました。

ピカーン。

仏か神か、いずれにせよ草薙さんは
私にとって神仏のような存在だったのです。

これだと草薙さんのことを全て肯定するだけの
盲目的信者のようですが、そうではありません。

草薙さんとはかれこれ3年以上お付き合いさせて頂いて、
たくさんのアドバイスを頂いてきてきましたが、

神仏よりむしろかなり人間寄りだということが分かりました。

それを踏まえて、

私が草薙さんのコンサルの
どんなところがいいと思っているのか、

私の経験を通して、
あなたの判断にお役に立てればなと思い筆をとっています。

で、

私はアドセンスをメインに実践しているんですが、
あれって全然「簡単」じゃないですよ。

確かにASPと比べればライティング力も低くていいみたいだし、
クリックされるだけで報酬発生するし、
最悪記事数さえあればOKと噂じゃないですか。

スキマ時間で大丈夫だから子育て中の私でも稼げましたとな？

ハッキリ言って「都市伝説レベル」ですよ。

少なくとも私は全然稼げなかったから
「そんな話幻聴だったんじゃない」って思っていた時期があります。

1年くらいかな、ほんと稼げませんでした。

こどもといっぱい遊んであげたい、
好きなことさせてあげたい、
そんなことを感じて始めたアドセンスだったのに、

気がつけばこどもに「ちょっと待ってて！」

なんて怒りながら伝えて、PCにへばりついていました。



いっぱい遊んであげてたい、
でもお金をまず稼がなくなっちゃ...

我慢させている分、どうにか成果を出さなくっちゃ。。。

でもアドセンスに限らずだけど、
ブログ全般成果が出るまでが途方もなく長いから、
その間にどんどん不安になってくるんです。

この方法で合っているのかな、
キーワードの選び方はこれでいいのかな、
自分なりに調べたけど全然アクセスが来ない。
何が間違っているんだろう、
何が足りないんだろう、、、

そんなことで四六時中頭をいっぱいにして悩みながら、
稼げない日数はどんどん更新されていきました。

当時90記事程度書いて、
それでも月100円ちょっとしか稼げてませんでした。

でも今まで費やしてきた時間を考えると、
どうしても諦められなかったんですよね。

もっと時間を使えば稼げるんじゃないか？
もっと本気になれば稼げるんじゃないか？

そんなことを考えてズルズルズルズルと過ごしていました。

そんな時に聞こえてきた 「実績作りをサポートするよ！」の声

そんな時です、
草薙さんにサポートお願いしようって思ったのは。

正確にはメルマガ塾の「特典」として
サポートしてくれるという内容でした。

メルマガ発行に際して実績がなくて不安だという方に
「実績作りのサポートをするよ」という内容でした。

まじかよ。

草薙さんと言えば、
ブログ教材FAAPの販売者としてもめちゃくちゃ有名な方。

しかもメルマガで稼いでいる額は〇億だとか。

草薙さんが当時発行されていたメルマガも、
いわゆる「煽り系」とか「押し売り」とかじゃなくって

淡々と「どうすれば稼げるのか？」を
説明してくれるスタイルだったので、
するすると読めるし好感もありました。

そんなこと言っちゃって業界的にいいのかな？
なんて感じるような内容も書いていたから、
他のどんなメルマガよりも
「本当のこと」書いているんだろうなと信頼もしてたんですね。

メルマガ塾ですから、
月に162円しか稼いでいなかった私にとっては、
高額も高額で高額でした。

でも、どうしてもアドセンスで稼ぎたい。

こんな生きたまま死んでるみたいな状態にケリを付けたい。

脱・死んだ魚の目。



これで稼げなかったら潔く諦めよう。

チャンスの神様は前髪しかないなんて言うけれど、
きっとこれ逃したら後悔する。
そんな気持ちで申し込んだんです。

だがしかし、 いきなりの窮地

そんな藁にもすがる気持ちでサポートをお願いした私でしたが、
初日から窮地に立たされていました。

草「もしもーし」
私「もしもし！？」
草「もしもーし！」
私「もしもしー！」
草「もしもしー？」

草・私『もしもーし！！！！』

草薙さんのサポートでは
まず始めにスカイプにより
現状のヒアリングをして方向性を決定、

それから主にチャットワークという
チャットアプリを使用して密なサポートを実現しているんですが、

私はこの一番重要である最初のスカイプで
「マイク付きイヤホンではなくイヤホンを用意してしまう。」
という重大なミスを犯しました。

こっちの声が草薙さんに届かない。控えめに言って、終わった。

ですが、草薙さんはアッサリと

「じゃあ電話しますかー。ここに掛けてきてくださーい。」
となんと直電を教えてくれたのです。

こうしてかなり大きな負い目を感じながらスタートした
初コンタクトだったのですが、

ここで私は

アドセンスで稼げなかった理由や
今後どうしていけばいいのか？を
たっぷり2時間かけて教えて頂くことができました。

私の生活スタイルや、
稼ぎたい金額、
私の今の状況、
私の性格から

実践しているノウハウは無理のないものなのかを
草薙さんの今までの経験から判断していただいたんですよね。

私の場合は幸いにも
コツコツ記事を書くことは出来ていましたし、
記事を書く時間も最低限確保できそうでしたので、
そのままアドセンスを実践することになりました。

ですが、書いているネタや書き方に問題があったので、
今後どんなジャンルの記事を、
どのように書けばいいのか？ということをお願いしました。

今までずっと「この方法でいいのかな？」
と悩んでいた状態の私でしたが、

ここでいっきに
「やること」が鮮明になって
作業をすればいいだけの状態になりました。

そう、私が

草薙さんのコンサルを 紹介したい理由はココにあります。

実のところ、
私はアフィリエイトとして
草薙さんのFAAPという教材を紹介させてもらってます。

そこに特典としてサポート・チャットワーク・記事添削など、
自分で言うのもですがかなり手厚い特典を付けているんですよ。

なのに何故今回このように
草薙さんのコンサルを紹介しているのかというと

私自身が

「ノウハウの向き不向きを判断してもらえて迷いが消えたから」

なんです。

私は今までアドセンスの記事を散々書いてきて
それでも全く成果が出ませんでした。

そのうち徐々に徐々に
周りの言葉がどんどん大きく聞こえてくるようになったんです。

雑記ブログよりも特化ブログの方が稼げるよ
アドセンスよりもASPの方が稼げるよ

しまいにはブログはすでにオワコン

個人で戦うのはもう難しい
昔のように稼げなくなっている

なんて言葉も入ってきて

「本当にこのままでいいのだろうか？」
「もっと他に向いているノウハウや
効率的に稼げるノウハウがあるのではないか？」

そんな気持ちになってきてしまったんです。

だからこそ、
たくさんのノウハウで大きな結果を出している草薙さんに

「この方法はあなたに合っているし、こうやって続けたらいいよ。」
と言ってもらえてすごく安心したんですよ。

どのアフィリエイトもそうですが、
自分の紹介したノウハウに飛び込んできてくれたら、
全力でサポートはしてると思うんです。

でも、もしそこで
「この人、このノウハウ向いてないかも。」
って感じたとしても軌道修正を図ることは難しいし、
それはサポートの範疇を越えてしまいます。

だから例えばブログのノウハウを買った人が
実は文章力壊滅的だった...
ということが起きても
「じゃあ転売にしましょうか？」とか、

圧倒的に時間がない人に対して
「少ない文字数で済むアメブロにしましょうか？」とか

資金力がない人に対して
「外注以外の方法にしましょうか？」
なんて提案することができない。

この提案ができるのは、

この業界に10年居続けて、色々な方と交流があり、幅広いノウハウに精通していて、自身の外注化を活かして実際に検証したことがある草薙さん以外には難しいと思ったんですよ。

こっちの方が向いているんじゃない？

ってイメージだけで語るのは簡単だけど
草薙さんはアドセンスの外注化の仕組みをさらに手広く広げて、

実際に身近な人に実践してもらっているから、

転売、ASP、サイトアフィリエイト、外注化、
アメブロ、メルマガ、アドセンスと

知っている幅が段違いなんですよ。

これは何回もスカイプやチャットワークでやりとりしていただく中で、知識量の多さ、サポート実績の積み重ねを感じました。

私はテーマの選び方、書き方の部分がズレているという判断で
アドセンスの継続が決定されましたけど

これは自分での判断は難しいし
たくさんのサポート実績がある草薙さんの言葉だから
スッと受け入れられたのかなと感じています。

ブログ→転売、アドセンス→ASP、
自分での記事書き→外注化などの大きな変更でなくても、

自分に合っているノウハウだった場合は
私のように小さなズレを修正するというパターンもあります。

週に一回の連絡で軌道修正ができたから大きく道を踏み外さなかった。

私はこのズレの修正においてもかなり助けられました。

例えばチャットワークでは週に一回

- ・今週実践したこと
- ・気付いたこと
- ・悩んでいるポイント

を報告することになっています。

いくら最初のスカイプで具体的な方向性を示してもらえても、やはり実践すると細かな疑問と言うのが出てきますから。

これって教えてもらった通り実践できているのかな？って。

私のやり取りを一部紹介しますね。

例えば

「草薙さんに教わった、○○の方法で実際に記事を書いて投稿してみたんですが、××の部分で迷っています。私としては▲▲という風に考えてこうしたいのですが、草薙さんはどうお考えですか？」と投げかけると

「その場合は徹底的に○○にすべきですね。××の力って本当に凄いので。」とか

「▲▲じゃなくても、その単一キーワードでそれなりに需要があるか見てみて下さい。検索したら直近でどんなサジェストが出て来るか？で見てみましょうか。検索ボリュームに出てこなくても、サジェストで出て来ることがあります。あとはその○○が検索される内容がありそうだったら、その内容で記事を書いてみて、それと相互リンクしてみるのもあります。」

のように都度都度疑問を解消してもらうことができます。

教材でノウハウ化されたものでも、
結局のところ

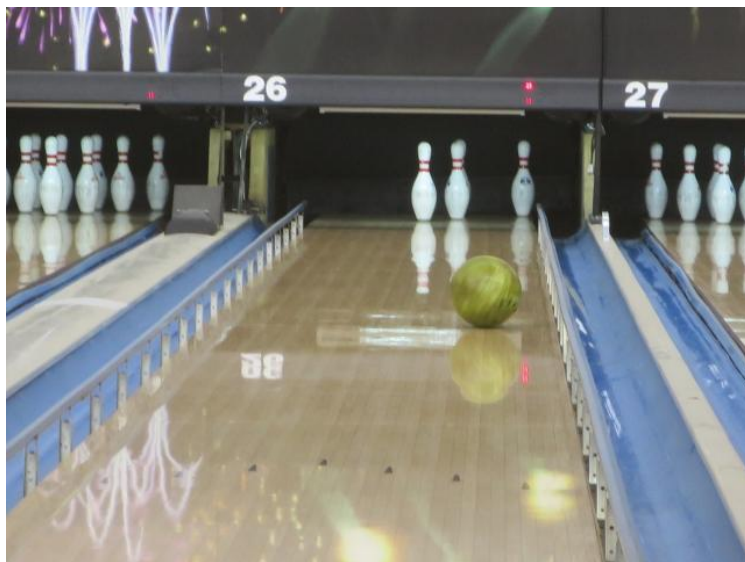
「問われる現場対応力(´・ω・`)汗」

みたいな時ってあるじゃないですか。

しかも私は明後日な方向に
進んで行ってしまっていることも多々ありましたので、
放っておいたら川から海に行ってまた迷走していたと思います。

週に一回の軌道修正のお陰で
ボーリングで言うところの

「ガーター無しレーン」



みたいな状態で実践することができました。

ちょっと待って

ん？？？

ただの塾のサポート特典だったよね？？？

私はメルマガ塾の特典で成果が出たとお話しましたよね。

その特典とコンサルってどんな違いがあるんでしょう。

実は私の中では明確な線引きがありまして、

メルマガ塾の特典はあくまで
「メルマガでの実績を作る用」なんですね。

そしてメルマガ発行を邪魔しないように組まれています。

ということなのか？

これは草薙さんに直接聞いたわけではないんですが、
私は草薙さんのコンサル生さんとも話す機会があります。

その中で感じたのは
「**コンサル生さんは明確な答えを貰っている**」
ということなんですよ。

例えば「こういうネタを書きましょう。」
という指示があったとして
こちらが「こんな風に書いてみました。」と報告しますよね。

これに対する草薙さんのアドバイスの「幅」。
アドバイスの幅がコンサル生に対しては極めてピンポイントなんです。

一方の塾の特典だと少し幅があります。
(とはいっても突っ込んで聞いたら教えてくれるんですが笑)

これは何もコンサル生さんじゃないから

ケチって答えを教えないわけではありません。

メルマガでは何よりも

「自分はこう考えるから。」という

「自分の経験・考えを発信できるか」って部分が大切になってきます。

だからピンポイントの答えを与えてしまうと、

ゆくゆく何も発信できなくなってしまうんですね。

メルマガ全部「そう草薙さんが言ってました。」

で終わってしまいます。

実際私もメルマガ塾の特典でサポートを受けた当時は

「なんて的確なんだ！」くらいに感じてましたが、

今思えばあれ以上ピンポイントのアドバイスを貰っていたら

私の発信ではなくて草薙さんの発信(言葉)

になってしまっていたと思います。

そういう違いがあると感じています。

(だから最近、答えをいくつか突っ込んで知りたくて

コンサル改めて入らせてもらいました。)

また、私は「草薙さんのメルマガ塾の特典」

を紹介したことがあるんですが、

その時も

「メルマガはしない予定だけど

草薙さんの特典を購入するのはありか？」

というご質問をいくつも受けました。

ブログで稼ぎたい、でもどうしたらいいのか？

と悩んでいる方がすごく多いなと感じたんです。

だから「メルマガ塾の特典サポート」で

始めの一步を踏み出した私だけど、

「コンサル」のレビューを書いてるんです。

方向性が決まれば 人間面白いように前に進んでいける

私はこういった経緯で
今までの「何やったらいいのか分からない状態」
から脱出できたんですよね。

本気で稼ぎたいと思っているのに、
何をしたらいいのか分からない...
ってPCの前で悩む時間ばかりが過ぎていくことはなくなりました。

何より実践開始半年でアドセンス報酬が振り込まれ、
そこから毎月googleさんからお金が振り込まれる
という状態になった時は「やっと抜け出せた。。。｣と。

まだまだこれからだなとも思いましたが、
それでもどれだけ前向きになれたことか。

「あとはやるだけだ。やればやるほど稼げるぞ。」

「ママ！ここに行きたい！」
テレビを見ながら行きたいと話していたあの場所。
今度ね一なんてはぐらかさずに連れて行ってあげよう。

「ママ！これ食べてみたい！」
東京だからね一なんて大人な返しをしないで、
じゃあ計画してみようか！って話してあげよう。

なんか「やるべき方向性が分かる。」というだけで、
人間は恐ろしく前向きになれるんですよ。

今まで他の人の成果報告と自分を比べるばかりで
なんて自分はダメなんだ...なんて思ってたが
それはやることが明確になってなかっただけなんだなって。

私、方向性が決まれば進めるじゃん
努力もできんじゃん
気持ちが羽が生えたみたいに軽いわ！



だからもし、

何かを実践していて成果が出ずに
「どうしたらいいのか...何をしたらいいのか...」
と苦しい気持ちになっているなら、

私のような「行動できるようになったキッカケ」もあるよと。
私はこれを伝えたいんです。

でも既に

ズタボロなのも知ってるんだ。

ですが、草薙さんと言えば「億り人」ですし？
住む世界が違いますし？
メルマガの文章も顔文字とかありませんし？
しかも言うことが的確故にストレートにサクッと刺してきますし？

いくらちゃんとサポートしてくれるとは言っても、
そういう「不安」もあるじゃないですか。

しばっこがしっかりサポートしてもらえたのも、
なんか文章にクセのある奴だったから
印象に残って特別扱いだったんじゃないの？とか。

だけでもよ、
とは言っても、

今まで散々結果が出ずに悩んできたあなたです。
きっと自信も気力もズタボロでしょう。

半年間or1年というコースもあって
わりと長い期間のコンサルだから
実践時間はある...とはいっても

年々時間が過ぎるのは早くなっているし
一日に取れる実践時間なんてたかが知れているし

またダメかもしれない。
コンサル受けても結局何が分からないのか
自分でも分からない状態になって、上手に質問できなくて、
お金をドブに捨てるだけになるかもしれない。

そうになったらもう立ち直れないかも。。。

そんな方もいるだろうと思って！！

今回...というか恒例ですが
私からあなたの実践をサポートする
特典をご用意させていただきました。

コンサルですから、
ぶっちゃけそれなりの...いや、恐らくかなりのお値段ですよ。

だから私も誰彼構わず飛び込めなんて言えなかったわけですし。
なので、私は絶対に諦めてほしくないんですよ。絶対に。

特典①しばっこと月1スカイプ

コンサルを受ければ草薙さんとも
定期的にスカイプで相談することができます。

ただ、「講師」とか「先生」みたいな
ポジションの方と話してアドバイス受けると、
ひとまず「分かりました。」「やってみます。」
って答えちゃうことってないですか。

で、心の中で
(分からないことが出てきたら、その時に相談しよう。ひとまずやってから...
)ってなるんです。

でもそれって実は
アドバイス内容をやり切る前に、些細な疑問点が出てきたりもします。

上手く実践できないことがあったりすると
「いや...相談するのはもっと試行錯誤してからじゃなくちゃ...」
と過度に思い悩んでしまったり。
弱音とかも草薙さんの前では吐けないじゃないですか。
(私は吐いたけどw)

なのでしばっこのスカイプ特典では
私と話すことで
草薙さんには言えない「実践途中の小さな悩み」がないか伺います。

私は今まで表でスカイプ特典は付けたことがないんですが、
文章じゃどうにもこうにもならない！という場合は
直接スカイプしませんか？とお誘いして
アドバイスをすることもあったんですよ。

そうすると文章では伝えきれない実践に関する悩みが
ポロポロでてきて、

終わるころにはだいたい
「気持ち新たに頑張ります。」となっていていただいております。

ネットビジネスの悩みってなかなか人に話せないと思うので、
スッキリする場を作って気持ちよく進んでいただきたいなと。

特典②しばっこ個別チャットワーク

特典①スカイプに関して、
通話が苦手という方がいるのも知ってます。

なので文章でも対応できるように
チャットワークでのやり取りにも対応しました。

実はすでに現在進行形で
草薙さんのコンサル生さんのサポート(FAAP繋がり)をしているんですが、

コンサル生さんが草薙さんに週次報告をする
→同時にしばっこにこんな悩みがあると打ち明ける
→しばっこが「草薙さんにこんな風に聞けばきっと詳しく教えてくれるよ。」と
アドバイスする
→頑張れる

という流れができつつあります笑

あと邪魔しない程度にブログ実践に関してアドバイスしたり、
弱音に対して励ましたり。

やることが明確になったら
継続こそが重要ですからこの環境を活用してほしいなと思います。

特典③草薙さんのコンサル100%活用術

草薙さんのコンサルは

- ・スタート時のスカイプ
- ・チャットワークでの密な連絡

これが柱となってあなたの実践を支えます。

これは裏を返せば、
この2つをしっかりとできるかが成功するための肝とも言えます。

実は私はこのサポートを最大限活かすために、
大きく3つのことを意識していました。

内2つは実践前から意識していたことで、
成功している人は誰しも共通して行っていること。

ですが3つ目はたぶん私だけしかやらなかったことなんですよ。

だからこそ言おうか言うまいかすごく迷ったんですが、
思い切って公開しようと思います。

これは草薙さんだけに限らず、
この業界の方とやりとりする上で
すごく大事な考え方になると思います。

特典④草薙さんとのチャット&スカイプにしばっこを召喚できる権利

あとこれは完全に希望制にしようと思ってるんですが「草薙さんとあなたのチャットワークとスカイプ」に私を召喚することも可とします。

基本的には邪魔にならないように傍観しようかなと思うんですけど、

でも分からない部分が上手く伝わってないな一とか、もっとこうやって質問したらいいのにな一なんて場面があれば、私から「助け舟」出します。



例えばあなたが草薙さんに反射で「分かりました。」と答えても、「あ、たぶん100%理解してないな。」と思ったら、なんなら私が代わりに質問してもいいです。

とにかく分からないことを分からないまま引き下がらない。面倒くさいと思われたくない気持ちを捨てて質問する。

そのお手伝いをしたいと思います。

.....

草薙さんのコンサルでは
最初にヒアリングを行ってから実践ジャンルを決めていきます。

なので何を実践するかは現段階では分かりません。

ですが、私のメルマガ読者さんはブログ実践者さんが多いので、
今回ブログ関係の特典もお付けすることにしました。

仮に草薙さんとのヒアリングで
今のブログジャンルと異なることを実践することになっても、
既存のブログに活かせるノウハウになってますよ。

特典⑤あなたの記事が何故上位表示しないのか 懇々と解説するレポート

ブログを実践する中で一番迷う部分が
「どうしたら上位表示するのか？」ではないでしょうか。

アドセンスでもASPでも
上位表示させられればそれだけ効率よく稼ぐことができます。

ですが、実際にはどんなにキーワード選定で頭を捻っても
どんなに1次情報の濃い記事を書いても
1ページ目にすら入らない、ということがほとんどです。

知っての通り私は今まで「読者のためになる記事」を
延々と書き続けていたにも関わらず
全く稼ぐことができませんでした。

googleの言う通り
ユーザーファーストの記事を書き続けたにも関わらず、です。

では一体その原因はなんだったのか？
私が草薙さんのサポートを受ける中で気付いた

ブログで稼ぐために本当に大切なことを
このレポートの中で語りたいと思います。

実際に私のサポートしている方は
「上位表示」はほとんどクリア、大前提として
そこからどうしていくか？という部分をお話しているくらいです。

この考え方を取り入れるだけで
誇張ではなく
今まで上位表示しなかったのが嘘のように感じると思います。

特典⑥難しいツールは一切使わずにブログ分析を する方法

ブログで効率的に稼ぐためには「分析」は必須です。

しなくても稼げますが、
定期的に振り返ることで伸び率が違ってきますから。

ですが、分析と言うと一般的にはアナリティクスを用いたり
サーチコンソールの数字と睨めっこしたりと
苦手意識が強い方が多いのも事実。

そこでこの特典では
誰でも数字を使わずに分析する方法を解説しました。

これは私が実際に行っていた分析方法で、
このお陰で上位表示させられる精度がぐんと上がったんですよね。

ぜひ今お持ちのブログに活用していただければと思います。

特典⑦私が0→1を達成するまでの作業量全部見せます。

ブログ実践でめちゃくちゃ気になるのが
「何をどれくらい作業したら稼げるのか？」
ってことじゃないでしょうか。

いや、そりゃ戦略や実践する時間によるでしょ...
と言われたらそれまでなんですが、私は気になりましたね。

特にアドセンスでは
どんなキーワードで
何記事書けばどれくらいのアクセスになるのか？
どれくらいの検索ボリュームのものを積み上げると、
どれくらいの報酬額になるのか。

自分が実践している方法が合っているのか分からないだけに、
そういう指標に救いを求めました。

そこで、当時の私と同じ様に悩んでいる方に
「私がどれだけ作業してどれくらいの報酬額になったのか？」
という内容のレポートを作成しました。

実はこれFAAP式で実践したものですので
FAAPの特典としてもお付けしているんですが
かなり好評いただけているんですね。↓

「しばっこさんの道のり」(勝手に題名つけましたが、)あれを再度読みました。
最初読んだのとは違う感慨でした。もちろん記事は増やしていかないとダメ
ですけどですが、こんなに細かく月毎に色んな要素が書かれているのに、なん
かほら、初月からウン万円稼いだ○○さんとかに振り回され過ぎてたアホな
私でした。こんなん、書いてくれてる人いませんから!!」という感想までいただ
いています。

このレポートを読めば、

何をどれだけ、どんな風に書けば、どれくらいの成果に繋がるのか。

アドセンスの場合

どんなペースで進めて行けばいいのか分かるようになりますよ。

.....

今回草薙さんのコンサルでは、
6ヶ月コースと12ヶ月コースの2パターンが用意されています。

12ヶ月コースは実績を作った後に
メルマガでの情報発信も考えている方のコースですね。

ひとつのことに徹底的に集中して取り組み、
そこで得た経験を日々のメルマガで発信して
報酬を大きく伸ばしたいという方向けのものです。

なので今回12ヶ月コースを選択する方のために
今後の情報発信で役にたつ特典をご用意いたしました。

特典⑧草薙さんのメルマガ解剖日誌

これは無理言って草薙さんをお願いしたものです。

というのも私自身がメルマガを始めたばかりの頃
草薙さんのメルマガをすごくお手本にした経験があるんですよ。

その結果メルマガを始めたばかりの頃の無料オファーで
(アドレス登録してもらっただけで報酬が発生する仕組み)
いきなり8万円以上の報酬を手にすることができました。

草薙さんのメルマガの魅力はなんといっても
「○○的な○○○設計」にあると思っています。

知っている人は知ってるかも知ですが
実は草薙さんはこの戦略を使うことで
たった2つの商品から〇億という報酬を叩きだしているわけですね。

この裏側を私なりに分析した結果を
バックナンバーを交えて語らせてもらえることになりました。

普段のメルマガを
サラッと読んでいるだけでは分からない裏側を語ります。フフ

この特典を読めば、いざ情報発信を始めるぞ！となった時に
セールス迄の流れを組み立てやすくなりますよ。

特典⑨しばっこがあなたのメルマガネタ考えます。

とはいっても、

いざ情報発信を始めたら「何を書けばいいのか分からない。。」
という悩みも出てくると思います。

6ヶ月コースの実践でたくさんの経験をしていけば
そういった悩みは殆ど無くなるんですが
でもやっぱり最初は不安だと思います。

こんな内容でいいのかな...今日は何を書こう...。
そんな時は私があなたと一緒にネタを考えましょう！

私は今まで約1か月間のオファーだろうが
毎日書ききってきた経験がありますし

自慢じゃないですけど「他の方とちょっと違った切り口」
を考えるのも得意です(ドヤ。

なのであなたの普段の実践から
「何をどんな風にかこう...」は完璧に解決できる自信があります。

もちろん草薙さんも相談に乗ってくれますが
私にも口を出させてくださいね。

特典⑨しばっこの面白いメルマガとは？

さらに、、、こういうの苦手なんですけどね、
私のメルマガって実は

「ファンなんです。」
「毎回読んでます。」
「しばっこさんみたいな文章を書きたいです。」

と言っていたことが、結構あります。
誇張じゃなくて結構あるんですよ。
鈍感な私でも気付くレベルであるんですね。(あ一言っちゃった。。)

これ、私の中ではぶっちゃけ
何故ファンになってくれるのか？というのは全く分からないんですが

でも文章を書く時に
意識的にしてきたことってのがあります。

あ、逆かもです私ね、
「こういう文章だけは絶対に書きたくない。」ってのがあるんですよ。

たぶん私の文章が好きと言ってくれるのは
この積み重ねなんじゃないかなと思っています。

ということで、この特典では
「私がメルマガを書く時に意識していること」をお話します。

笑わせられるように面白く書くとか
そういう人の能力による部分じゃなくて

意識次第でどうとでもなる部分ですね。

これ書いたらライバルが増えそうなんで嫌だったんですが

私に限らず

この意識があるメルマガは例に違わず「面白い」です。

ぜひあなたのメルマガにも取り入れて

他と一味違ったメルマガを書いてほしいなど。

.....

以上が私からの特典です。

基本的には草薙さんメインで教えて頂くことができますので、

私からは

継続するためのもの

現状のブログに活かせるもの

今後の情報発信に役立つもの

をご用意しました。

ぜひ実践にご活用いただければと思います。

もし分からない点、不安な点、こんな私にもできるのだろうか？草薙さんってぶっちゃけどんな人なんだろう？私と相性合うのかしら？今まで本当にダメダメだったんだけど見捨てられないかしら等々

少しでも引っ掛かることがあれば、本当に微塵も遠慮することなく

[→コチラ](#) までご相談くださいね。お待ちしております。

最後に...「今から」の話。

突然ですけど

あなたは両親の手って揉んであげたことがありますか？？

物忘れには定評のある私ですが、
ひとつ印象に残っているお話があります。

とある男の人の話なんですが、
仕事も忙しく大学を卒業してから十年あまり、
実家に戻ることができなかったそうです。

久々に取れた有給を使い、
久々の帰省を果たしたその男の人は

「たまにはお母さんの手でも揉んであげよう。」
そう思ったらしいんですね。

するとどこからともなく涙がボロボロボロボロと溢れて
ついには嗚咽をもらしながら号泣してしまったそうです。

あんなにハリがあって綺麗だった母親の手が、

いつの間にか日に焼けて血管が浮き出て、
カサカサしていて、
節でゴツゴツになっていたんですね。



普段は元気になっているかな...

くらいにしか思っていなかった彼ですが、
その時はさすがに時の流れと
逆られない「老い」と

母親との時間は有限であると思わざるを得なかった。

そんなお話。

私この話を聞いたとき
ふと自分の母親の手を見たら何か込み上げるものがあって。
その後はしばらく直視できなかったんですよね。

そんな時期もあったんだけど...

えっと、別にお涙ちょうだいの話を
しようとしているんじゃないくてですね、

そっちじゃなくて

例えばこういう話を聞いたとき
人って「後悔」とか心がチクチクしたりするじゃないですか。

いつかはお母さんも死んでしまう。。

私も色々と考えました。

もっと親孝行してあげとけば良かったとか、
もっとたくさん連絡してあげれば良かったとか、
もっと色々なところに連れて行ってあげたかったとか。

でも結局いくら後悔しても
人間が変えられるものって「今から」しかないんですよね。

後悔するんじゃないくて
今から親孝行するしかないし

今から連絡いっぱいしてあげるしかない。
今から旅行の計画を持ち出してみようって前を向くしかない。

一緒にそんなことにも気付いたりもして。

あーしとけば良かった、こーしとけば良かったと思っても、
当たり前だけど過去は変えられないし、
後悔しても何も変わらない。

私も完璧な人間じゃないから、
後悔する事だってたくさんあります。

ネットビジネスでも、

あー、あの時飛び込んでおけば良かったとか、
あー、あの時もっと我武者羅に頑張っておけばよかったとか、
あー、皆頑張ってるのに私は今日サボっちゃったな...とか。

でもその度に今の話を思い出すんです。

「今から」よりも最善のものはないって。

来年でも来月でも来週でも今日からでもなく

「今から変えること。」
「変わろう。」って思うこと。

これに勝るものは何もないんだって。

今までダメだったからって、
今からの私がダメな理由は何もない。
1秒前の私は今の私とは違うんです。

だからこそ

今までは全然ダメだったけど
「今から」変われるって信じて草薙さんにサポートお願いしたんです。

その結果が今日お話してきたこと。

私は私と同じように
今から変わろうって思ってくれたあなたと
一緒に進めたらいいなと思ってます。

お待ちしておりますね。

【6ヶ月間プロジェクト】

(名称: **AF**コラボレーションパートナーレーニングプロジェクト)

: ブログや転売など自分の適性のジャンルで稼ぎたい方向け

[→【6ヶ月間プロジェクト】詳細はコチラ](#)

【12ヶ月間プロジェクト】

(名称: **KS**ビジネスパートナー育成プロジェクト)

: 6ヶ月間プロジェクトの後、情報発信を視野に入れている方向け

[→【12ヶ月間プロジェクト】詳細はコチラ](#)

しばっこ